

WebChasse-Consulting

Management, Coach opérationnel et Recrutement ;
Optimisation économique, humaine et commerciale des équipes.

EVALUATION DES COMPETENCES D'UN POSTE A RESPONSABILITE					FORMATION par N+1	plan de formation	
Technicités OUTIL	Technicités PRODUIT	Technicités COMMERCIALES	Technicités GESTION	Technicités MANAGERIALES			coach de N+1
" Faire plus avec moins d'efforts "	"Maîtrise de la relation fournisseurs"	"Optimiser les ventes"	"Augmenter le résultat d'exploitation"	" Mobiliser les équipes "			orientation de carrière
Organisation et Logistique	Cahier des Charges MDD et ECR	Stratégie d'Enseigne et CRM	Stratégie et choix d'Investissement	GOUT et CAPACITE à: - Informer	DOMINE	mettre en place des méthodes et des stratégies	
Gestion des Flux	Achats	Stratégie d'assortiment	Rentabilité du capital investi	- Former			
Méthodes de travail	Expertise Produits et transformations	Politique commerciale	Maîtrise du C.E et FG	- Animer	MAITRISE	améliorer et créer de la valeur ajoutée	
Connaissance Technique des installations et des matériels	Conseil Clientèle	Choix promotionnel	Analyse des bas et hauts rendements	- Rayonner			
Entretien du matériel	Connaissance fabrication et origine	Adaptation du produit à la vente en LS	Mix de Marge	CAPACITE à ORGANISER	OCCUPE	suivre, réaliser et progresser	
Respect des investissements	Conditionnement Manipulation Stockage	Merchandising	Calcul des prix	- Anticipation			
			Lutte contre la D.I.	- Choix des priorités	DEBUTE	suivre et réaliser	
				- Prise de décisions			
				Esprit d'Equipe & Communication			

Webchasse-Consulting